

**備  
南  
工  
業**

長いチューブ容器に入つた清涼飲料を凍らせて、二つに割って食べることがある人は少ないだろう。備南工業（広島県福山市、小坂章則社長、084・953・7788）は、そのボリュームで世界一。シェアは100%近く。容器開発から装置まで一貫して受注するのが強みだ。

前半までは主にラムネなど、びん入り飲料の容器洗浄機を手がけていた。その後、びん入り飲料の需要が低迷、

体を注ぎにくい。同社は容器内の空気を抜いてから、充填する独自の方式を考案した。速

も年ごとに変動する。このため「充填機に依存していくは経営が安定しない」（同）とい

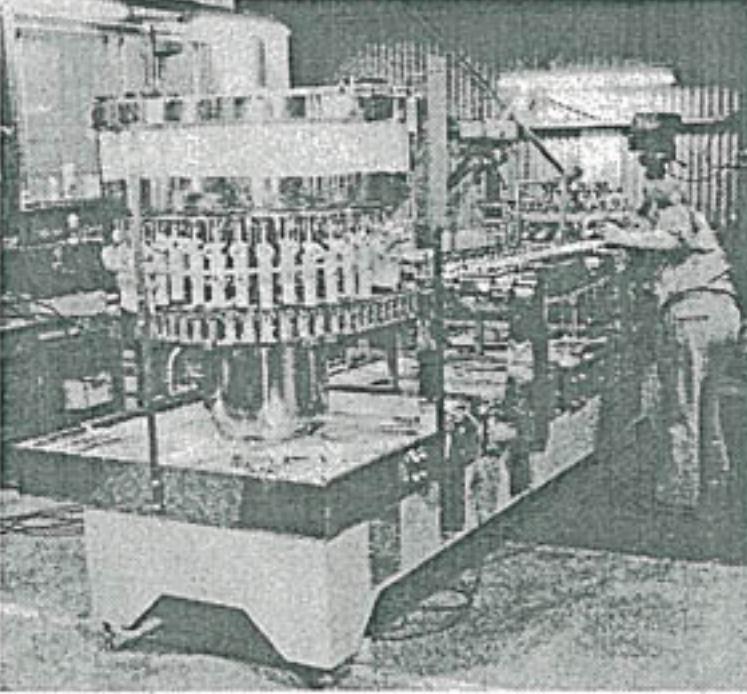
る上、客先からの生産ラインの苦情処理にもいち早く対応できると考えた。

83年、食品メーカーとの共同開発したのが一本のボリューム容器。中側からも1本の冷凍ジ

形が崩れず充填しやすいという作り手側の都合だけでなく、消費者燃やしている。（同）と拡販に意欲を

ボリューム開発

**中央のくびれ好評**



ポリ飲料充填機の製造風景

**この技術で世界に挑戦**

90

ボリエチレン製の細長いチューブ容器に入つた清涼飲料を凍らせて、二つに割って食べることがある人は少な

い。同社のコア技術は高差を利用して液体を注ぐ「自然充填」。この技術を使い、60年代

目を付けたのがボリュームだった。ボリュームは内部に空気が残っていると、液

料メーカーの設備投資は季節によって大きく振れる。充填機の受注

会に出展した。飲料メーカーの反応は早かった。「受注が殺到し営業に出る必要もなかつたほど」（小坂章則社長）という。だが、飲料メーカーの設備投資は季節によって大きく振れる。充填機の受注

が充填機を上回る。売上高7億8200万円（04年12月期）の60%を占める。「充填機だけだったら会社はなかった」と（同）と振り返る。国内同様、海外でもボリュームの人気は高い。これまで充填機の出荷は中国、アジア、米国など20カ国となっている。「今後は中国のほかブラジルやロシア、インドなどへも販路を広げていきたい」と（同）と拡販に意欲を燃やしている。

方式として78年特許を取得した。

それが容器開発を発想させた。充填技術で得たノウハウを生かせ

る。それが容器開発を発

83年、食品メーカーとの共同開発したのが一本のボリューム容器。中

側からも1本の冷凍ジ

形が崩れず充填しやすいという作り手側の都合だけでなく、消費者燃やしている。（同）と拡販に意欲を

燃やしている。（福山・白山雅弘）（金曜日に掲載）